

Anzeige

„Das Unternehmen Haushalt“

Wir sind alle Unternehmer. Manch einem ist nur noch nicht bewusst geworden, dass er Vorstand des Unternehmens „Haushalt“ ist. Wie in einem Großunternehmen gibt es hier Ausgaben, die von den Einnahmen gedeckt sein müssen. Was passiert, wenn das nicht der Fall ist, können wir täglich im Fernsehen verfolgen - eine Pleitewelle schwappet durchs Land!

Das muss nicht sein: Konzept und die Langfristigkeit Ihrer Planung bestimmt über den Erfolg Ihres Unternehmens. Ein Großteil Ihres sauer verdienten Einkommens dient zur Aufrechterhaltung des Lebensstandards. Die Einnahmen zu erhöhen, ist - zugegeben - in der jetzigen Wirtschaftslage schwierig: Steuern, Sozialabgaben, Energiekosten und steigende Versicherungsprämien, belasten den Geldbeutel.

Gibt es ein Entrinnen aus diesem Teufelskreis?

Ja, das richtige Konzept entscheidet über Ihren Erfolg!

1. Machen Sie einen Kassensturz: Das zeigt Ihnen mögliche Reserven auf.

2. Abgabenlast reduzieren: Energiekosten senken, Sozialabgaben können zum Beispiel durch einen Wechsel der gesetzlichen Krankenversicherung eingespart werden. Beispiel: (Familien)Beitrag A: € 292, Beitrag B: € 227, Einsparung: € 780 p.a.

3. Rente - Sie ist geringer als Sie denken: Eine Steigerung der Beitragssätze erhöht Ihre Ausgaben, führt sie aber auch zu einer Erhöhung Ihrer Rentenansprüche? Gibt es in Zukunft eine Grundrente? Rechnet sich die Riester-Rente oder gibt es Alternativen?

4. Geldanlage: Nicht jeder ist Erbe eines Vermögens. Die meisten müssen sich ihr Vermögen erarbeiten. Jede Geldanlage hat ihre eigenen Risiken. Welche Anlageform für Sie die Richtige ist, lässt sich durch ein gutes Risiko-Strukturprogramm ermitteln. Waren Sie in den letzten zwei Jahren auch Ihr eigener Fondsmanager, haben Sie auch Tipps bekommen, die in kurzer Zeit eine Rendite von 20, 30 Prozent versprochen. Ihre Arbeitskollegen sind sicherlich auch schon ruhiger geworden,



oder? Eine alte Bauernregel sagt: „Lege nicht alle Eier in einen Korb.“ Das lässt sich auf alle Anlage-Entscheidungen beziehen. Streue und ein individuell auf die jeweiligen persönlichen Bedürfnisse und Risikoneigungen zugeschnittenes Anlagekonzept, das sind die Mittel zum Erfolg.

5. Private Vorsorge: Mehr Schutz für weniger Geld!

Ein deutscher Versicherungshaushalt verfügt im Schnitt über acht Versicherungspolice. Die Zahl der Policen sagt nichts über deren Qualität aus. Eine Überprüfung des Preis-/Leistungsverhältnisses lohnt sich. Beispiel: Ausgaben Versicherungen (Pflichtpflicht, Hausrat, Unfall 4 Personen)

Angebot A : € 292,92

Angebot B: € 666,06

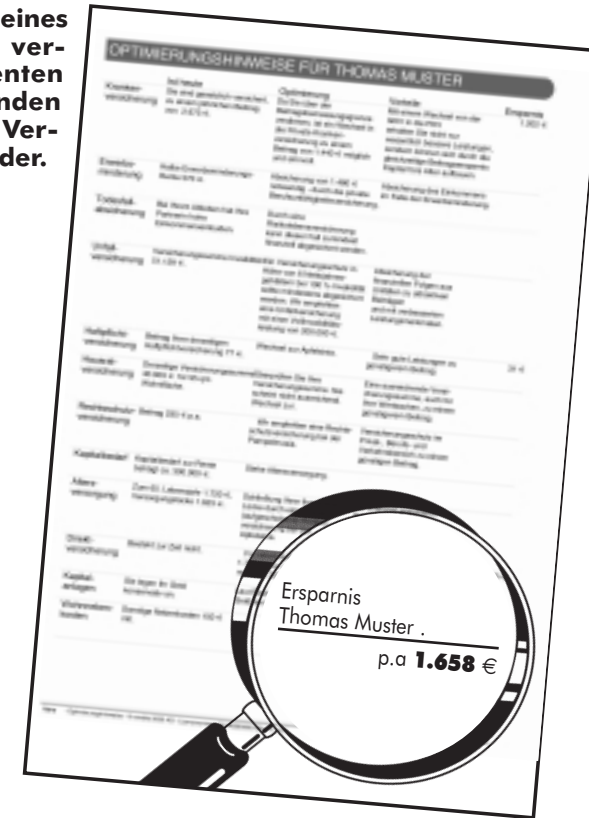
Ersparnis bei gleichen Leistungen:
€ 373,14

6. Optimierung: So holen Sie am meisten raus.

Für die optimale Nutzung der vorhandenen Mittel sind Ihre eigenen Prioritäten und langfristig angestrebten Ziele entscheidend. Nur wenn Sie wissen, wohin Sie wollen, kann die Finanzplanung Sie auch näher zum Ziel bringen.

7. Wie das Räderwerk eines Getriebes greifen die verschiedenen Komponenten einer erfolversprechenden Kostensenkungs- und Vermögensplanung ineinander.

Basis bildet die computergestützte Analyse-Software der Zeitschrift „DM“, als Aktion der Wirtschaftsberatung Bergisch Land. Unsere Erfahrungen belegen, dass bei einer Familie mit 2 Kindern bis zu € 1.036,- p.a. eingespart werden können.



Beispiel aus der Praxis

Michael Klapp, seit 1990 Kunde der Wirtschaftsberatung Bergisch Land, konnte durch eine ganzheitliche Finanzanalyse eine jährliche Einsparung von etwa 400 Euro erzielen. Auch im Hinblick auf sein Unternehmen („Café vom Cleff“) nutzte Michael Klapp die Kostensenkungsmöglichkeiten des Cronenberger Finanzexperten an der Hahnerberger Straße 235. Ergebnis: Seine Betriebsversicherungen konnten 50 Prozent günstiger als im Marktvergleich abgeschlossen werden. Bei gleichen Leistungen, wohlgeerntet. In der heutigen Wirtschaftslage für jeden Unternehmer unumgänglich. Weitere Informationen zum persönlichen Sparprogramm bekommt man bei der Wirtschaftsberatung Bergisch Land (Kay Liedtke und Claus Mayer GbR).



Als Aktion der Wirtschaftsberatung Bergisch Land erhalten die ersten 10 Anrufer eine **kostenlose Gesamt-Analyse** im Wert von € 190,-.

-> **Rufen Sie uns an!**

Teilnahmeunterlagen erhalten Sie unter Tel. 0202/495 85 11/13/14 oder per eMail unter kayliedtke@w-bl.de



Folgende Teilnahme-Unterlagen werden Ihnen zugesandt:

1. Ordnung in den Finanzunterlagen, Kurzanalyse mit Versorgungskonzept € 50,-

2. Überprüfung Ihrer Versorgung, Analyse der Versicherer € 100,-

3. Gesamtanalyse, mit Detailinformationen zu allen Themenbereichen und einer umfangreichen Risikostrukturanalyse Ihren bestehenden Kapitalanlagen € 190,-

Alle Leser der CRONENBERGER WOCHE erhalten einen Rabatt von 50% auf den Grundpreis.